



L'economia gironina davant el Mercat Comú

El director General d'Adequació a les Comunitats Europees de la Generalitat de Catalunya i Director Executiu del Patronat Català Pro Europa, Víctor Pou i Serradell, va pronunciar una conferència a la Cambra de Comerç, Indústria i Navegació de Girona, el dia 14 de desembre de 1984, sobre l'economia gironina davant el Mercat Comú. La signatura del tractat d'adhesió a la C.E.E. per part d'Espanya dona una nova actualitat a les seves paraules. El text que publiquem és el resum de la conferència, realitzat expressament pel seu autor.

L'economia gironina davant el Mercat Comú

VÍCTOR POU i SERRADELL

Alguns poden trobar-se una mica inquiets davant d'aquest capítol, tot preguntant-se: què ens dirà aquest home? Ens portarà bones o males noves? Per eliminar d'entrada aquestes possibles tribulacions, caldria fer des d'ara mateix una advertència inicial, que també podria qualificar de conclusió anticipada. Aquesta advertència o conclusió consisteix a dir que *l'economia gironina és una economia equilibrada, força diversificada, que pot fer sense gaires dificultats l'esforç d'adequació al Mercat Comú, sempre que no badem.*

Aquest equilibri, aquesta diversificació de l'economia gironina, és reconeguda per prestigiosos experts i coneguts polítics. Així, el professor d'Economia Joan Cals, oriünd de la Bisbal, ens ho reconeix en el seu llibre sobre el Baix Empordà. També ho fa Arturo Camilleri en un estudi sobre l'agricultura espanyola davant la CEE. L'actual alcalde de Girona, en un pròleg d'un estudi econòmic sobre el Gironès, diu que Girona té "una imatge equilibrada".

Tot això és tranquil·litzant, però repetixo que no val a badar.

Reflexions genèriques sobre el significat de l'adhesió

Val més un mal acord que no pas no entrar a la C.E.E.. Un acord sub-òptim és el darrer tren que podem agafar per entrar a l'Europa Comunitària.

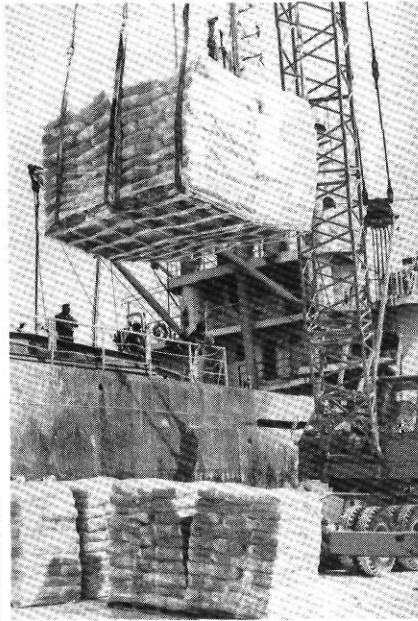
L'adhesió té una gran importància històrica (fi de l'aïllament envers Europa) i política (normalització, opció europea clara, garantia d'estabilitat política futura).

Caldrà que ens acostumem a treballar amb una nova administració (la comunitària).

En l'ordre econòmic, l'adhesió serà, sobretot, un esforç per estar a l'altura del nou entorn competitiu; un repte per a superar el 20/30% de diferencial de competitivitat de les empreses espanyoles en relació amb les comunitàries; un estímul per fer les coses millor, de manera més acurada i més seriosa; un ajut econòmic exterior a afegir a l'ajust econòmic intern que encara no hem acabat del tot.

No hi ha millor alternativa que la Comunitat Europea, malgrat que aquesta alternativa no serà un camí de roses, sinó –repetixo– un esforç.

El problema econòmic de fons és l'obertura a l'exterior, l'acceptació d'un



ANTONI CROSA

El port de Palamós.

entorn competitiu més difícil, més exigent.

Caldrà que les empreses coneguin a fons les noves polítiques comunitàries que les afectaran, i a més a més, la competència comunitària, l'exterior en general. Per això, cal informació i plans d'adequació.

Probablement, els primers anys posteriors a l'adhesió seran els més difícils. A mig i llarg termini, el futur serà molt més clar.

Punt de referència de l'economia gironina davant l'adhesió

De caràcter positiu:

- Diversificació de la producció.
- Absència de sectors per reconvertir.
- Presència notable de gent emprenedora, capaç d'afrontar riscos.
- Recuperació recent de determinats valors que possibiliten la creació de riquesa (actituds davant l'empresa).

Exportacions gironines. 1983

Segons dades recentment rebudes de la Direcció General de Duanes, l'exportació gironina arribà a l'any 1983 a un volum de 29.976.831.415 ptes., i quantitativament a 166.031.635 kg., la qual cosa representa, en relació amb 1981, un augment de l'ordre d'un 53,34% i 42,85%, respectivament (20.985.125.978 ptes. i 108.275.795 kg).

Aquest espectacular increment ho ha estat des d'un punt de vista estadístic. A l'any 1982, la Direcció General de Duanes va variar el sistema de depuració de les dades. Fins al 1981, el criteri que utilitzava era el de considerar com a província exportadora aquella a través de la qual es liquidava la desgravació fiscal. A partir del 1982, es va produir una modificació a les declaracions duaneres d'exportació, incloen-hi l'apartat corresponent a la província "d'origen" de les mercaderies exportades.

Un producte fabricat a les comarques gironines i exportat per una empresa de Barcelona, per exemple, era considerat com a produït a Barcelona. En canvi ara, la província d'origen serà Girona (clau 17) i l'empresa exportadora de Barcelona. Per tant les sèries estadístiques del "Catalunya Exporta" i del "Girona Exporta" que-

den tallades al 1981. A partir de 1982, comencen uns nous criteris i sèries estadístiques.

Els principals productes objecte de l'exportació gironina corresponen als capítols aranzelaris següents:

Des un punt de vista quantitatiu, i utilitzant el mateix criteri que l'econòmic, veiem que el 69'99% del volum total exportat per les comarques gironines, tenen com a destinació: l'àrea de les Comunitats Europees, el 4'15% l'àrea de l'EFTA, l'1'11% el COMECON i el 3'64% altres zones.

Dins el total d'Europa, l'àrea de la C.E.E. representa el 87'96% EFTA representa el 5'62% COMECON representa el 1'50% ALTRES representa el 4'92%

El mercat d'Estats Units té poca importància per a les empreses gironines. Només el 6'60% del valor total de les exportacions té com a destinació aquell país (en termes absoluts... 1.977.225.378 ptes.), la qual cosa equival a menys del 10'5% del total exportat a l'àrea de les Comunitats Europees.

La resta del món representa menys del 20% del volum total de l'exportació gironina.

(Dades de la Cambra de Comerç, Indústria i Navegació de Girona)



El suro seguirà patint del tracte discriminatori que tenim en relació amb Portugal.

–Clima i medi ambient molt favorables.

–Sectors de futur avui ja ben implantats (oci, turisme, agroalimentari).

–Bona situació geogràfica (pas natural entre la península i la Comunitat).

De caràcter negatiu:

–No vetllar prou pel medi ambient.

–Dèficit d'obres d'infraestructura.

–Poc pes relatiu de la indústria en determinades comarques.

–Pocs hàbits de comercialització exterior de certs productes.

–Poca oferta educativa.

–Excessiva dependència de poques indústries en certes comarques.

–Desconeixement de la futura divisió territorial de Catalunya.

L'agricultura, la indústria i els serveis gironins davant l'adhesió

Els productes agraris amb més futur són els de qualitat, amb denominacions d'origen, ben comercialitzats, ben gerenciats, que s'exporten. Exemple: vins o olis de qualitat, fruites, etc. Els productes agraris amb més problemes són aquests que el Mercat Comú produeix de forma excedentària, preus

més baixos i qualitats més altes que les d'aquí. Per exemple, la llet, derivats de la llet o la carn de vaquí. A més hi ha el problema important de la pesta porquina, que cal erradicar al més aviat possible per poder exportar els nostres productes curats del porc, que tan bé sabem fer a les comarques gironines. En general, l'impacte de l'adhesió no serà negatiu, sinó estimulador, sobre l'agricultura gironina.

En la indústria, l'impacte serà escàs en la construcció. Els sectors tradicionals del metall, tèxtil i paper hauran de patir una forta competència comunitària i, en general, exterior. A Ripoll hi haurà problemàtica del metall força preocupant, amb possibilitats de superació. El tèxtil haurà de defensar-se d'una entrada forta de productes procedents de la CEE i de països tercers, amb unes armes cada cop més pròpies dels països més avançats: disseny, moda, tecnologia, servei comercial, serietat comercial, qualitat, bona gestió. Les fàbriques papereres hauran d'ajustar molt els seus costos per a ser competitives. El mercat paperer coneixerà una forta entrada de papers estrangers. En general, la indústria haurà de fer front al doble impacte del desarmament aranzelari i de l'IVA. L'IVA suposarà menys ajuda a l'empresa exportadora i menys protecció de les importacions. Per la seva banda, la problemàtica del suro seguirà patint del tracte discriminatori que tenim en relació amb Portugal. En aquest sector, s'haurà de fer un esforç notable



Les fàbriques papereres hauran d'ajustar molt els seus costos per a ser competitives.





L'impacte de l'adhesió serà estimulant sobre l'agricultura gironina.

L'economia gironina davant el Mercat Comú

per aguantar aquesta discriminació fins al final del període transitori corresponent. En la indústria agroalimentària, la perspectives són bones i també les dels sectors de la pell i del cuir i les químiques.

Importacions gironines. 1983

L'estructura importadora gironina descansa en 15 capítols aranzelaris, els quals representen quasi el 75% del total importat amb destinació a les comarques gironines.

En xifres absolutes, el valor total de les importacions és de 18.542.016.505 ptes. i quantitativament de 199.140.844 kg.

El primer sector importador és el de productes químics orgànics, amb un total de 4.009.287.545 ptes. que representa el 21'62 per cent del total gironí.

El segueix el sector de màquines, aparells mecànics i calderes amb 2.045.668.497 ptes., amb un percentatge de 1'11'03% del total.

En tercer lloc, i amb 1.056.629.742 ptes., el 5'70% del total, figura el sector de combustible mineral, olis mineral i productes de la seva destilació.

Pel que fa a àrees proveïdores, des d'un punt de vista econòmic,

Per últim, pel que fa referència als serveis, aquí es troben moltes de les nostres oportunitats més grans: turisme, comerç, transports, comunicacions... Res no impedeix que seguim líders en turisme, car pràcticament totes les polítiques comunitàries que l'afecten —directament o indirecta— tendeixen a facilitar els intercanvis turístics. El comerç veurà un notable increment de l'oferta. Els transports i les comunicacions han de ser activitats importants en una zona com la gironina, per la seva excel·lent situació geogràfica.

Resum i conclusions

L'economia gironina està força ben situada davant del Mercat Comú, pel seu equilibri i diversificació, i per la resta d'arguments que acabo de comentar.

No obstant això, no ens podem distreure, no val a badar. Ens cal informació sobre els canvis que s'aproven i adequació de cada activitat econòmica a aquests canvis. Cal saber aprofitar les noves oportunitats que ens portarà el participar en un Mercat Comú amb tres-cents vint milions d'habitants, però també ens caldrà saber evitar els perills que suposa entrar en un mercat molt competitiu i molt obert a la resta del món.

El Mercat Comú té, efectivament, una protecció inferior als Estats Units o al Japó. D'aquí set o vuit anys, nosaltres haurem perdut tota la nostra protecció davant els països comunitaris i davant d'un membre important de països tercers (EFTA, països mediterranis, ex-colònies dels països del Mercat Comú, països en via de desenvolupament, etc). Caldrà fer un gran esforç per guanyar mercats exteriors, perquè el nostre serà cada vegada més treballat per la competència estrangera.

L'home és el tot, com diu el literat. L'home gironí és prou emprenedor per a reaccionar davant l'estímul del Mercat Comú, però cal que estigui alerta davant dels països que anem a conèixer a partir de l'adhesió. El futur és esperançador si ens preparem per afrontar-lo.

el 84'13% del valor total importat procedeix d'Europa i quantitativament el 84'97% és del mateix origen (en xifres absolutes 15.600.102.790 ptes. i 169.223.024 kg.)

Del total d'Europa, reprensenta la C.E.E. 83'82% Kg. 90'91% ptes. EFTA 15'15% Kg. 7'89% ptes. COMEC. 0'53% Kg. 0'67% ptes. ALTRES 0'50% Kg. 0'53% ptes.

Estats Units representa el 4'93% del volum total de la importació gironina i el 3'68 del seu valor (9.812.938 Kg i 682.771.451 ptes).

La resta del món té una incidència molt migrada en el context importador gironí.

Quantitativament representa el 10'10%.

En termes monetaris és de l'ordre del 12'19%.

(Dades de la Cambra de comerç, Indústria i Navegació de Girona.)

